RCA | Invitation Genève

3ème édition Rassemblement National de la CEG

24 & 25 juin 2015

« Ne changez pas votre façon d'être...

...mais votre façon de faire »

Destination | Genève

Un lieu magnifique
Ne ratez pas cette 3ème Édition !

1 | cadre somptueux au bord du **Lac Léman face au Mont Blanc**

3 | palaces réservés pour les membres de la CEG : **Grand Hôtel Kempinski***** Hôtel de la Paix***** Hôtel du Président Wilson*******

15 | **partenaires** investis

Le **Théâtre du Léman** pour travailler...

...Une **croisière de rêve sur le Lac Léman** pour les festivités !

1 | conférence passionnante de **Salah BENZAKOUR**

10 | **ateliers** thématiques et concrets

400 | **membres de la CEG attendus** (nombre de places limité)

Thématique | « Ne changez pas votre façon d'être...

VOTRE FORCE

- Proximité
- Confiance
- Écoute
- Qualité
- Confidentialité
- Accompagnement

VOS OPPORTUNITÉS

- Pôle Gestion
- Communication digitale
- Portail collaboratif
- Applications pour l'entreprise
- Gains de productivité
- Relation client

RCA enrichit son FULL SERVICES pour renforcer votre relation client...

Mercredi 24 juin | Programme

10h		**Accueil des participants** - Théâtre du Léman
12h -14h		**Cocktail** déjeunatoire
14h30 -17h30		**Séance Plénière** 1 Événement RCA 2 Conférence de Salah BENZAKOUR 3 Remise des **Trophées CEG 2015**
18h45		4 **Embarquement sur le LAUSANNE** pour un cocktail et un dîner croisière sur le Lac Léman (Embarcadère « Vieux Pâquis »)
22h		Retour à **l'Embarcadère « Vieux Pâquis »** 5 **Soirée au Java Club** pour prolonger les festivités

Présentation
de **Jérôme CLARYSSE**

1

Événement RCA

Jérôme CLARYSSE, président de RCA, son équipe et leurs partenaires, vous présentent le « Nouveau RCA ».
Un florilège de nouveautés et d'innovations au service de votre relation client. Nouveaux supports de restitutions, nouveaux logiciels, portail collaboratif et communication digitale… Des solutions concrètes, disponibles et immédiatement opérationnelles pour affronter la concurrence, vous différencier et gagner en productivité.

2

Ne changez pas **votre façon d'être**... Mais **votre façon de faire** !

Les Experts-Comptables possèdent des qualités et des caractéristiques que beaucoup d'autres professions leur envient : Confiance, Qualité, Confidentialité, Accompagnement, Polyvalence... Dans un environnement concurrentiel, tendu et en pleine mutation, les Experts-Comptables doivent renforcer leur ADN pour ne pas perdre ce qui fait leur principale force : la PROXIMITE. Pour cela, les nouvelles technologies peuvent les aider en tirant la relation client vers le haut… il n'y a pas que le low cost pour être compétitif !

Conférence
de **Salah BENZAKOUR**

3

Trophées CEG 2015

Vous avez déployé les logiciels RCA dans le cadre d'un pôle gestion ou d'une démarche marketing innovante ? Ce concours vous appartient !

4

Une croisière de rêve

Durant 3 heures, la CEG vous invite à un magnifique dîner-croisière pour admirer les douces rives du Léman et les cimes majestueuses des Alpes. Inoubliable !

5

Soirée au Java Club

Pour prolonger les festivités

Journée ateliers

8h30 - 16h00

10 Thèmes, 4 ateliers aux choix

Repartez avec des solutions concrètes pour votre cabinet

1

GAMME GESTION : NOUVELLES VERSIONS PRÉVISION FLASH ET TABLEAU DE BORD FLASH

Prévision Flash et Tableau de Bord flash n'ont pas fini d'évoluer : nouveaux moteurs de calculs, liaison dynamique entre les deux logiciels, prévisionnel glissant, intégration des Ratios Sectoriels dans TBF, nouveau diaporama créateur pour des présentations pédagogiques aux banques, prévisionnel étendu, gestion des hypothèses, nouveaux modèles de rapport et interface logicielle complétement revue. Découvrez PF-TBF, cru 2015 !

2

RESTITUTIONS DE VOS MISSIONS : PASSEZ À LA VITESSE SUPERIEURE

RCA a marqué les missions de conseil avec ses fameux diaporamas (Bilan Imagé...). 10 ans plus tard, nous vous proposons de passer à la vitesse supérieure en exploitant les bénéfices des toutes dernières technologies : rapports personnalisés, datavision, tablettes, pico-projecteurs, projecteurs interactifs, diaporamas online... Différenciez-vous par des présentations innovantes et repartez avec un lot d'idées à mettre rapidement en application dans votre cabinet.

ATELIER 3 EXCLUSIVITÉ **RCA**

À NE PAS MANQUER

« MON EXPERT EN GESTION »

VOTRE PORTAIL COLLABORATIF POUR FIDÉLISER VOS CLIENTS ET GAGNER EN PRODUCTIVITÉ

Imaginez un portail web collaboratif, à vos couleurs et compris dans votre abonnement Full Services... sans limitation de diffusion auprès de tous vos clients : facturation, devis, notes de frais, tableaux de bord, informations sectorielles, caisse et bien d'autres services. Vous ne rêvez pas, RCA l'a imaginé pour vous. Désormais, vous avez toutes les clés pour fidéliser vos clients et gagner en productivité.

Cet atelier marquera votre année 2015... et les autres à venir !

4 QUELLE COMMUNICATION POUR MON CABINET ?

Logo, site web, plaquette mission, outils RCA, événement... Découvrez les bonnes recettes pour booster la communication de votre cabinet : un parcours en 4 étapes afin d'accroître votre notoriété, valoriser votre savoir-faire et différencier votre cabinet ! Repartez avec le guide communication de votre cabinet, une méthode opérationnelle pour bâtir, planifier et suivre votre stratégie marketing et communication. 100% communicant, 100% opérationnel !

5 PÔLE GESTION : RETOURS D'EXPÉRIENCE

La structuration d'un PÔLE GESTION est l'un des moyens les plus efficaces pour dynamiser votre service client et maximiser l'exploitation de vos outils RCA. Comme tout projet d'organisation, mieux vaut prendre les choses dans le bon sens afin de maximiser ses chances de réussite. 1 an et demi après l'étude Pôle Gestion et l'atelier N°8 de Deauville, faisons le point avec des confrères qui ont franchi le pas. Des succès, des chiffres et du concret !

6 MÉTHODE MARKETING : ÉVALUATION D'ENTREPRISE

Proposez la mission d'évaluation d'entreprise avant que votre client ne vous la demande. Pas besoin d'être vendeur pour évaluer son entreprise et suivre ses performances dans le temps. RCA vous présente une nouvelle démarche marketing pour développer vos missions d'évaluation : flyer, argumentaire, plaquette, jingle, film... rien ne manque pour passer à l'action ! Découvrez également la nouvelle version du logiciel Évaluation Flash avec un diaporama et un rapport newlook.

7 MÉTHODE MARKETING : ENTRETIEN DE BILAN

L'entretien de bilan est la première mission de conseil de votre cabinet. Et pourtant, il n'existe aucun support de communication pour la promouvoir. Cela se comprend dans le sens où elle est toujours intégrée à votre prestation d'accompagnement. Et si vous en faisiez un argument commercial auprès de vos prospects ? Nous vous proposons des supports marketing (film et flyer) pour la promouvoir auprès de ces derniers, ainsi qu'un guide marketing d'optimisation de vos rendez-vous annuels.

8

DÉFENDRE SES PRIX ET MIEUX VENDRE SES MISSIONS

Devis Flash évolue avec la datavision. D'un clic, envoyez votre devis sous la forme d'un diaporama comme le font les agences de communication, d'audit ou de consulting : différenciation assurée ! Mais au-delà de l'outil, découvrez les meilleurs astuces et méthodes pour défendre le prix de votre service et transformer très rapidement vos prospects en clients. Appels d'offres, négociation, baisse des honoraires,... soyez le mieux armé pour contrer les offres concurrentes.

10

ACCOMPAGNEMENT RCA : QUELLES SONT LES BONNES ÉTAPES ?

De la « Pole Position » au Pôle Gestion, découvrez un nouveau stage de pilotage pour s'approprier l'ensemble des logiciels de la gamme RCA. Commencez par le Start'Gestion, enchaînez sur les premières chicanes « formations logiciels », attaquez la dernière ligne droite « formations méthodes CEG » sans oublier quelques ravitaillements « web formations » et arrivez dans les meilleurs temps sur la ligne d'arrivée « Pôle Gestion ».

9

NOUVEAU MEMBRE CEG : LES CLÉS DE VOTRE RÉUSSITE

Vous venez d'intégrer la CEG et vous ne savez pas quels sont les moyens mis à votre disposition : méthodes commerciales, modèles sectoriels, groupes de projets, forum de discussion, échanges réguliers par data conférence, veille Profession, nouveautés logiciels... ne passez pas à côté d'une mine d'or qui peut vous faire gagner beaucoup de temps. Découvrez le mode d'emploi CEG et laissez-vous guider ! Revenez de Genève avec un mode d'emploi à partager avec tous vos collaborateurs.

Un prix exceptionnel

de **599 € H.T.**

par **participant**

Ce tarif comprend :

- La pension complète (déjeuner du mercredi et du jeudi, petit-déjeuner et pauses)
- La nuitée (1 chambre dans un hôtel de luxe***** au bord du Lac Léman)
- L'accès à l'ensemble des animations
- La plénière du mercredi
- La participation aux ateliers du jeudi
- L'ensemble des supports et des méthodes marketing
- L'accès à l'espace partenaires

RCA prend à sa charge la moitié du budget global de cette manifestation.

Conditions générales d'inscription

Réservations

Les réservations sont traitées par date de réception des bulletins d'inscription.
Une confirmation de votre participation et une facture vous seront adressées.

Organisation

Le Rassemblement National de la Communauté des Experts en Gestion est organisé par RCA et l'agence OPA TURQUOISE. Les organisateurs se réservent le droit de modifier le lieu de déroulement ou le contenu de son programme si des circonstances indépendantes de leur volonté les y obligent.

Responsabilité

La société RCA et l'agence OPA TURQUOISE sont responsables civilement en qualité d'organisateur du Rassemblement National de la Communauté des Experts en Gestion dont elles assurent la réalisation.
Cette responsabilité ne saurait en aucun cas s'étendre aux dommages causés par des tiers aux participants.
Les participants et personnes accompagnantes doivent obligatoirement être couverts par une police d'assurance responsabilité civile vis-à-vis des tiers.

Formation

Une attestation de présence pourra être délivrée à l'issue du séminaire faisant état de votre participation à la séance plénière ainsi qu'aux ateliers.

EN VOITURE

Lyon	1h30	150 kms
Grenoble	1h30	180 kms
Clermont-Ferrand	3h30	311 kms
Strasbourg	4h13	390 kms
Marseille	4h30	450 kms
Montpellier	4h30	450 kms
Paris	5h00	515 kms
Nice	5h30	540 kms

EN TRAIN

Le TGV relie Paris à Genève en seulement 3 heures. Nombreuses autres destinations depuis la France.

Lyon	2h40
Paris – Gare de Lyon	3h05
Marseille	3h30
Clermont-Ferrand	4h20
Strasbourg	4h20
Lille Europe	5h00
Nancy	5h30
Toulouse	6h30

EN AVION

Genève dispose d'un aéroport international qui dessert plus de 130 destinations ! Accédez au centre-ville de Genève en 6 minutes par le train.

Nantes	1h10
Paris CDG	1h10
Nice	3h00
Strasbourg	3h10
Toulouse	3h40
Bordeaux	4h15

A GENÈVE, TOUS LES TRANSPORTS SONT GRATUITS !

Dès votre arrivée à l'aéroport ou à la gare, vous pouvez **retirer gratuitement un ticket** de transports publics valable durant **80 minutes** grâce au distributeur situé dans la zone de récupération des bagages.

En séjournant dans un hôtel de Genève, chaque résident reçoit gratuitement **la Geneva Transport Card.**

Elle offre l'accès à l'ensemble des transports publics du début à la fin du séjour.

Le Théâtre du Léman
19 Quai du Mont-Blanc - 1201 Genève Suisse
www.theatreduleman.com Tél : +41 22 908 97 66

Grand Hôtel Kempinski
19 Quai du Mont-Blanc - 1201 Genève Suisse
www. kempinski.com Tél : +41 22 908 90 81

Hôtel du Président Wilson
47 Quai Wilson - 1211 Genève Suisse
www.hotelpresidentwilson.com Tél : +41 22 906 66 66

Hôtel de La Paix
11 Quai du Mont-Blanc - 1211 Genève Suisse
www. hoteldelapaix.ch Tél : +41 22 909 60 00

Création : CLASSE7 www.classe7.fr - 09/2014.

RCA
Immeuble ASTURIA
4 rue Edith Piaf
44821 Saint-Herblain

Tél. : 02 40 95 87 30
Fax : 02 28 03 59 32
elise.mace@rca.fr

www.rca.fr
www.experts-en-gestion.fr

Genève | Bulletin d'inscription

3 possibilités s'offrent à vous pour l'inscription :

EN LIGNE

Inscrivez-vous en quelques clics depuis le site Internet de la CEG :

www.experts-en-gestion.fr

(depuis l'onglet Agenda)

PAR E-MAIL

Envoyez votre bulletin d'inscription par mail à :

elise.mace@rca.fr

PAR FAX

Envoyez votre bulletin d'inscription par fax au :

02 28 03 59 32

Nom :

Prénom :

Cabinet :

Mail :

☐ Participera au Rassemblement National de la CEG

☐ Ne participera pas au Rassemblement National de la CEG

Vous souhaitez venir au Rassemblement accompagné(e) :

☐ D'une ou plusieurs personnes de votre cabinet ?
(merci de nous retourner un coupon par participant)

☐ De votre conjoint(e) ?
(contactez Élise pour connaître les modalités d'inscription)

Merci de choisir dès à présent les **4 ateliers** auxquels vous souhaitez participer **le jeudi 25 juin :**

☐ N°1 : Gamme Gestion : Nouvelles versions Prévision Flash et Tableau de Bord Flash

☐ N°2 : Restitutions de vos missions : Passez à la vitesse supérieure

☐ N°3 : Mon Expert en Gestion **(Exclusif)**

☐ N°4 : Quelle communication pour mon Cabinet ?

☐ N°5 : Pôle Gestion : Retours d'expérience

☐ N°6 : Méthode Marketing : Évaluation d'Entreprise

☐ N°7 : **Méthodes Marketing : Entretien de Bilan**

☐ N°8 : Défendre ses prix et mieux vendre ses missions

☐ N°9 : Nouveaux membres CEG : Les clés de votre réussite

☐ N°10 : Accompagnement RCA : Quelles sont les bonnes étapes ?

Une confirmation de votre inscription ainsi qu'un récapitulatif du choix de vos ateliers vous seront envoyés par mail. Vous recevrez ultérieurement les horaires de vos ateliers.